



2020年産
好評販売中

公式通販：ご注文・お問合せ
TEL 0576-54-1801
FAX 0576-54-1836



龍の瞳発行
月刊通信

最新情報はこちら
amohitomi.jp

5

No.60
2021

地場産品販売企画 龍の瞳逸品セレクション

地元、岐阜県下呂市や近郊で作られる美味しい食材などを、弊社オンラインショップで販売する「地場産品販売企画 龍の瞳・逸品セレクション」がスタートしました。

お客様にはお米の「ついで買ひ」に飛騨の美味しいものを食べていただき、地域経済に微力ながら寄与したいと思います。

地元だけで消費されている美味しいものや、よりたくさんの方に知つてもらいたい商品など弊社独自の視点で選んだ逸品を、折に触れてご紹介していく予定です。

今回、企画の第一弾としてご紹介するのは岐阜県下呂市の小坂町（おさかちょう）にある小坂町淡水魚養殖漁業協同組合で造られる「あまご」・いわなの甘露煮」です。

小坂町は「日本

一滝の多い町」として有名で、清流・

大洞川が古から人々

の生活を支えてき

ました。あまごと

いわなの養殖には、

その大洞川の水が

豊富に使われ、
いわなの養殖には、
その大洞川の水が

ぐかのように俊敏

に動きます。



清らかな水を湛える大洞川



「水がきれいだから魚もきれいなんですよ」と組合長の鈴山忠男さん。紹介する魚は奥みがなく締まった身が特徴的で、透き通るような美しい模様はまさに清流の宝石のようです。

「あまご」・いわなの甘露煮」は飛騨地方の「ハレの日」には欠かせない郷土料理です。継ぎ足しのタレを使い、6時間かけて丁寧に炊いた甘辛い

朴素な味付けはご飯のお供にも、酒の肴にも相性抜群。川魚が初めてのお客様にも、きっと喜んでいただける一品です。今後の「龍の瞳・逸品セレクション」をご期待ください。



赤い斑点が美しいあまご(天魚)



【龍の瞳・逸品セレクション第1弾】

あまご甘露煮・いわな甘露煮／3匹入り各780円（税込み）

※期間限定でオンラインショップで販売中。

＼ぜひご登録ください／

限定商品、お買い得情報などは
龍の瞳メールニュースでいち早く入手できます。
メール会員への登録をお願いします！

－ 価格 －
・2kg/1,200円

※価格は税込み



ご購入はこちら↑

※玄米のみのお届けです。
※割れやすいため、自家精米せず玄米のままお召し上がりください。

「龍の瞳」は、「いのちの壱」という品種としては販売できないものの、十分に美味しく召し上がっていただける「いのちの壱」を特別価格にて玄米で発売中です！

「龍の瞳」は、「いのちの壱」という品種の原料玄米を用いて、これに独自の厳しい基準を設けて商品化したものです。

お得に美味しい カラダにうれしい



おいしい腸活
岐阜県産
お買い得

2kg
1,200円

カラダに
うれしい

“玄米炊き”専用
いのちの壱

第四十四回 『龍の瞳』ストーリー

強み、弱みの分析

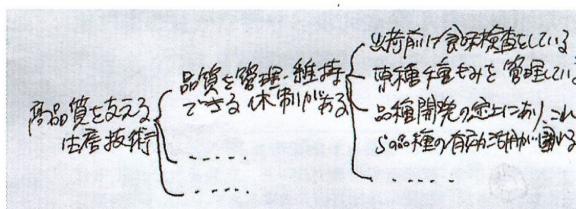
……ひと、もの、ことに収斂……



先日、弊社企画担当社員の提案により、SWOT分析を行った。同分析は、内部環境の強み(Strength)、弱み(Weakness)、外部環境の機会(Opportunity)、脅威(Threat)をカードに書いて整理し系統化しながら明らかにして強みをもつと押し出し、弱みを改善する方策を考え、商機を得るとともに脅威を無くすことに繋がる。

具体的には、会社の事業に対し、「目標達成のためにはどのように自分の強みを生かすか?」、以下、「目標達成のためにには」という枕詞が付くのであるが。「どのように自分の弱みを克服するか?」、「どのように市場や顧客獲得の機会を活用するのか?」、「どのように脅威を取り除くのか?」という議論を進めていく。

今回は、強み、弱みを社員全員が記載したものをカードに一項目ずつ整理し、それを全社員で討議しながらグループに分類した。まずは、「強み」である。社員が書いた強みのカードは80枚。



例えば、強みとして「出荷前に食味検査をしている」、「原種種糲を管理している」、「品種開発の途上にあり、これらの品種の有効活用が図れる」などは「品質を管理・維持できる体制がある」という括りに纏められる(左写真)。

強みは競合他社にはない、弊社の「強み」なので、これをもつと伸ばすにはどうしたら良いのかという議論に繋げなければいけない。

せつかく「出荷前に食味検査をし

て意識することで、不思議とはつきり浮かびあがつてくる。これを担当者、ないし私だけの意識ではなく、共通意識とし該当する者が関わっていくことで知恵が生まれ、ことが進みやすくなる。

弊社で行ったことは、次の通りで

ある。社内ではまず強みと弱みを記載して担当者にメールで送付→担当

者は一項目ずつカードに転記→一堂

に会して似た項目を集めていく(5

種類以上集まつたら再度、グループ化する)→集まつたグループに共通

する項目の名称を付ける→小グループを3種類ぐらの大きなグループ

にまとめ、名称を付ける。

「強み」については、大きく4つのグループになつた。

①米そのものの、いのちの値の価値

②ブランドとして浸透している

③高品質を支える生産技術(上写真)

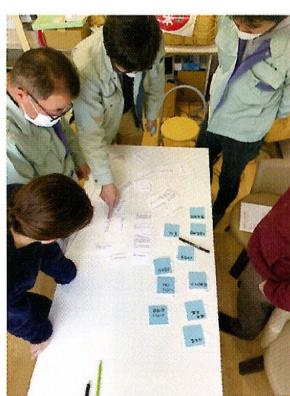
④顧客満足を作る販売力・販売体制

がある。

これを大きく一つにまとめるところであるのか。①は「もの」、②と④は「こと」、③は「ひと」と大分類

される。ただし、④は「ひと」にも関わり合いが。経営資源の「人、物、金」とつながるところも興味深い。

私はこの作業を「はい終わり」で片づけることが出来るのは当然である。おそらく、担当者は自宅で仕事をしていたと思われる節があり、その熱意に、ただ頭が下がるばかり。コロナ禍で私が社内にいることが多い、目配りが出来たこと、ボーナスを公務員並みに支払っていることなどで、社員のやる気度が上がっている。売り上げアップ、利益の確保を図るとともに、工夫する社風になりつつあると感じる。社員が可愛く、しかも頼もしく見えてきた。過日、「やる気・工夫アップ、スキルアップ、待遇アップで行きます」と、宣言した。



SWOT分析の作業風景

Profile

今井 隆

1955年、岐阜県下呂市萩原町に生まれる。農林水産省に勤務。30歳頃から詩、小説、ルポなどを書き始める。短編で岐阜市文芸祭賞受賞。夢は作家になること。2000年に水稻品種「龍の瞳」を発見して育成。「龍の瞳」は数々のコンクールで金賞、「日本一」などになり、最高級米としてブランド化されている。

この文章は月刊たる 2021年5月号に掲載されたものです。
許可を得て転載しています。

May Ryu no hitomi 05

